



RioCan Real Estate Investment повышает эффективность использования пространства стойки и сокращает затраты с помощью HPE Synergy

Компонуемая инфраструктура способствует развитию компании

Отрасль
Финансовые услуги

Цель
Повышение норм прибыли и оптимизация места в ЦОД без ущерба качеству

Подход
Внедрение компонуемой инфраструктуры HPE Synergy как гибкого решения, способствующего будущему расширению платформы

Преимущества для ИТ

- Сокращение числа хост-серверов с 14 до 8
- Снижение затрат на оборудование на 180 000 долларов США за три года
- Отказ от полных стоек в ЦОД и экономия в размере 120 000 долларов США на размещении ресурсов у поставщика услуг за счет сокращения занимаемого пространства

Важные аспекты для бизнеса

- Расширение возможностей для проведения комплексного бизнес-анализа для принятия решений
- Снижение нагрузки на ИТ-персонал, чтобы тот смог сосредоточить усилия на исполнении других критически важных для предприятия обязанностей
- Повышение общего объема дисковой памяти и мощности ЦП на 30%, освобождение 20% пространства, что очень важно для развивающейся компании



Компания RioCan Real Estate Investment ищет возможности расширить свое присутствие на канадском рынке. При этом она стремится сократить площади, занимаемые оборудованием в центре обработки данных. Когда пришло время обновить арендуемое ею технологическое оборудование, компания RioCan с помощью HPE развернула компонуемую инфраструктуру HPE Synergy, добившись экономии в размере 300 000 долларов США за три года.

Компания RioCan Real Estate Investment (RioCan) находится на пике развития. Вот уже более 25 лет самый крупный и надежный инвестиционный фонд в Канаде, занимающийся инвестициями в недвижимость, осуществляет аренду, строительство, развитие, сотрудничество с владельцами и реставрацию объектов недвижимости, в которых размещаются наиболее известные в стране центры розничной торговли, гастрономы, кинотеатры, рестораны, банки и спортивные залы. Компания RioCan, имеющая 6200 арендаторов, около 0,8 млн кв. м площадей в освоении и около 4,2 млн кв. м арендной площади, теперь обратила свое внимание на объекты жилой недвижимости. Занявшись формированием сообществ, что включает в себя развитие садово-парковой инфраструктуры и управление собственностью смешанного назначения, объединяющей жилые, коммерческие и/или офисные строения, компания реализует изменение своих основных концепций, вместе с которым обычно открывается новый взгляд на ИТ.



«Нам нужно было консолидировать оборудование и при этом сократить эксплуатационные и капитальные затраты. Нам удалось добиться не только экономии 300 000 долларов США за три года, но и обеспечить повышение производительности, доступности, надежности, согласованности работы, а также упрощение управления. Решение использовать HPE Synergy оказалось правильным».

— Надим Хусейн, заместитель вице-президента компании RioCan по техническому обслуживанию и проектированию

Решение HPE помогло компании RioCan свести к минимуму простой, повысить безопасность данных и сократить затраты.



Повышение качества при снижении затрат

Для обеспечения актуальности и постоянного наличия наиболее инновационных и эффективных технологий руководство RioCan воспользовалось преимуществами трехлетней аренды оборудования. Когда настало время обновить арендуемую систему HPE CS700x, что в ходе предыдущего технологического обновления заменила собой решение IBM PureFlex, компания HPE предложила решение с низким уровнем риска простоев и угроз для безопасности данных, которое быстро развертывается и имеет единую точку контакта для обращений за поддержкой. Кроме того, это решение позволило RioCan сохранить или даже увеличить нормы прибыли за счет сокращения затрат. Таким образом, компания HPE предложила решение, требующее низких капитальных затрат без необходимости жертвовать качеством.

«Мы меняем саму концепцию своего предприятия, и поэтому меняются и наши технологические потребности, — заявил Надим Хусейн, заместитель вице-президента компании RioCan по техническому обслуживанию и проектированию. — Бесперебойность работы и готовность к осуществлению деловых операций очень для нас важны, однако нам также необходимы более мощные процессоры для бизнес-анализа и требуется повысить окупаемость инвестиций. Компания HPE проанализировала наши потребности и в ответ на наш запрос предложила архитектурный подход на основе компонуемой инфраструктуры».

Компонуемая инфраструктура HPE, в которой применяется мощное программно определяемое решение, использует физические вычислительные, сетевые устройства и устройства хранения как пулы ресурсов или услуг. Эти услуги предоставляются вместе с ресурсами, необходимыми для приложений и рабочих задач, наличие которых позволяет добиться оптимальной производительности и которые перераспределяются, когда потребуются для реализации других рабочих

задач. Подобный уровень гибкости позволяет предприятиям оптимизировать имеющиеся у них ИТ-ресурсы полностью программируемым способом.

Решение HPE Synergy

Проанализировав задачу RioCan по сокращению пространства, занимаемого стойкой в совместно используемом центре обработки данных, компания HPE порекомендовала **компонуемую инфраструктуру HPE Synergy**, которая объединила бы все системы в одном шасси. При этом она бы способствовала не только сокращению пространства, занимаемого стойкой, но значительному снижению энергопотребления, обеспечив ощущаемую экономию затрат.

Более того, специалисты HPE предложили не только шасси HPE Synergy 12000 Frame и восемь вычислительных модулей HPE Synergy 480 Gen9, но и систему хранения данных HPE 3PAR StoreServ 8200, и **услуги HPE Pointnext** с трехлетней круглосуточной поддержкой Proactive Care. Решение сводится воедино с помощью программного обеспечения **HPE OneView** для простого управления гибридными ИТ. Данное решение обеспечивает необходимую гибкость работы с приложениями для обработки данных и при этом опирается на облачное решение, оставляя возможности для будущего расширения платформы.

Решение HPE Synergy понравилось Хусейну по многим причинам, в том числе благодаря наличию в нем процессоров Intel® Xeon®. «Мы рады сотрудничеству между HPE и Intel®, — говорит Хусейн. — Объединившее их стремление предоставлять лучшее оборудование позволило им опередить всех конкурентов в области инновационных решений высочайшего качества».

Кроме того, сотрудников RioCan впечатлила гибкость, обеспечиваемая компонуемой инфраструктурой. Им понравилось, что быстрота развертывания способствовала повышению эффективности работы всей организации.



Задержка из-за урагана

Огромное значение для Хусейна и его команды имело время внедрения. Финансовый год компании заканчивается 31 декабря, и поэтому все работы необходимо было завершить до 10 декабря. То есть, если бы поставка не была завершена к середине ноября, внедрение и переход удалось бы осуществить только в феврале будущего года.

Для рабочей группы HPE эти сроки были реальными и выполнимыми, пока на южное побережье США не обрушился ураган Харви. Команда HPE с пониманием отнеслась к требованиям клиента и его стремлению завершить переход в отведенные сроки. Она перенаправила заказ одному из дистрибьюторских центров в Чешской Республике и ускорила поставки в центр обработки данных в г. Маркам в провинции Онтарио, используемый компанией RioCan вместе с другими компаниями.

«Сотрудники HPE Pointnext провели предварительную интеграцию решения, и когда наше технологическое оборудование поступило в центр обработки данных, оказалось, что в европейском дистрибьюторском центре его уже установили в стойку и выполнили кабельное подключение», — говорит Хусейн. — Сотрудники рабочей группы HPE прибыли на объект и в течение пяти дней помогли нашим инженерам осуществить процесс установки и настройки».

Поворотный момент — обучение

Переход был осуществлен в течение четырех недель (с опережением намеченных компанией сроков) без перерывов и простоев в работе внутренних пользователей RioCan. «Мы обрабатываем данные об аренде на ежемесячной основе и на той же основе платим своим поставщикам, и нам необходимо было обеспечить отсутствие простоев в работе пользователей», — поясняет Хусейн.

Он высоко оценивает итоги обучения, которое его команда прошла до прибытия оборудования на объект. «Мы организовали двухдневную обучающую сессию в HPE, где членам моей команды предоставили доступ к учебно-

экспериментальной среде. Они получили возможность увидеть решение изнутри, задать любые вопросы, изучить саму технологию, научиться создавать машины и перемещать оборудование еще до того, как прибыло наше», — говорит он. — Когда пришло наше оборудование и на объект прибыли специалисты HPE по внедрению, я попросил их позволить моим ребятам включить его и понаблюдать за их работой. Благодаря этой возможности мои сотрудники смогли с уверенностью освоить всю технологию в безопасной среде. Это стало для нас дополнительным ценным опытом».

HPE Synergy обеспечивает значительную экономию

Для компании RioCan, использующей центр обработки данных, расположенный в пригороде Торонто, вместе с другими пользователями, сокращение пространства, занимаемого стойками, означало снижение затрат. Решение HPE Synergy обеспечило объединение систем в одном шасси, что позволило ей вместо двух полных серверных стоек использовать только одну и высвободить средства для инвестиций в другие направления бизнеса.

«В нашей старой системе использовалось 14 физических хост-серверов. Теперь их всего восемь, и мы отказались от целой стойки», — говорит Хусейн. — Мы добились существенного снижения затрат. Благодаря сокращению занимаемой площади мы экономим 40 000 долларов США в год, то есть за три года аренды мы сэкономим 120 000 долларов на затратах на размещение ресурсов у стороннего поставщика услуг. Это значительная экономия».

Данное решение обеспечило не только сокращение используемого физического пространства, но и увеличило общий объем дисковой памяти и мощность ЦП на 30%, освободив при этом 20% занимаемой площади для будущего расширения.

«Мы знаем, что если нам потребуется расширение, то мы сможем установить в корпус HPE Synergy два дополнительных вычислительных модуля. Это позволит нам обеспечить не только текущие потребности, но и, если потребуется, увеличение мощностей», — поясняет Хусейн.



«HPE Synergy обеспечивает возможность для масштабирования при необходимости. По мере развития бизнеса можно вводить дополнительное оборудование, но если потребуется сократить мощности, у HPE имеется управляющий процесс и на этот случай».

— Надим Хусейн, заместитель вице-президента компании RioCan по техническому обслуживанию и проектированию

Коротко о заказчике

Решение

Компонуемая инфраструктура HPE Synergy

Оборудование

- Шасси HPE Synergy 12000 Frame
- Вычислительные модули HPE Synergy 480 Gen9
- Система хранения данных HPE 3PAR StoreServ 8200

Программное обеспечение

- HPE Proactive Care
- Услуги HP Factory Express
- Услуги по установке и внедрению решений HPE
- Технические учебные материалы HPE

Подробнее на веб-сайте

hpe.com/composable

hpe.com/synergy

Кроме того, компания RioCan признает ежегодную экономию в размере 60 000 долларов США на затратах на аренду, а также повышение производительности и гибкости. За три года компания сэкономит 180 000 долларов США, что доведет общую сумму экономии на затратах с помощью данного решения до 300 000 долларов.

«Нам нужно было консолидировать оборудование и при этом сократить эксплуатационные и капитальные затраты, — говорит Хусейн. — Нам удалось добиться не только экономии 300 000 долларов США за три года, но и обеспечить повышение производительности, доступности, надежности, согласованности работы, а также упрощение управления. Решение использовать HPE Synergy оказалось правильным».

Кроме того, по словам Хусейна, благодаря решению **HPE Synergy**, которое ускоряет выполнение задач, что в свою очередь обеспечивает экономию времени и способствует развитию, повысилась и эффективность работы компании RioCan. Для компании, принимающей участие во многих крупномасштабных проектах по всей стране, критически важными являются высокая скорость и гибкость при принятии решений.

«Нам было важно повысить производительность и процессорную мощность системы iOS, чего мы и добились благодаря решению HPE Synergy. Теперь задачи, на обработку которых тратилось около часа, решаются за 15 минут или даже меньше, а операции, на которые раньше уходило 56 миллисекунд, осуществляются всего за 0,04 миллисекунды. Это просто феноменально. Именно такое повышение производительности нам и требовалось».

Услуга HPE Proactive Care гарантирует спокойствие и уверенность

Включение в предоставленное решение услуги HPE Proactive Care от HPE Pointnext обеспечивает Хусейну и его сотрудникам как материальные, так и нематериальные преимущества. Он поясняет, что доступ к услуге эксплуатации ИТ-ресурсов экономит время членов его команды, позволяя им сосредоточить внимание на задачах, важных для предприятия, а не на обслуживании оборудования.

«Услуга HPE Proactive Care обеспечивает мне спокойствие и уверенность. На уровне оборудования она способна спрогнозировать неисправность или сбой в работе диска и оповестить сотрудников о необходимости отправить нужное оборудование, прежде чем что-либо пойдет не так, — говорит Хусейн. У меня не было простоев оборудования, которое мы арендовали у HPE прежде, и, я думаю, их не будет и в этот раз».



Подпишитесь и будьте в курсе последних новостей